

郸城县爱心艺术团庆“七一”唱党恩

本报讯(记者 卢好亮)6月23日上午,市政协委员、郸城县爱心艺术团团长刘美英和回乡探亲的中国武警文工团歌手范洛源,带领全团10多名演员到胡集乡一中为600多名师生唱红歌红戏,喜迎“七一”。

当日上午10时许,范洛源演唱的歌曲《没有共产党就没有新中国》拉

开演出序幕。爱心艺术团团员冬冬梅的武乐队表演《打败鬼子兵》,蔡德龙的诗朗诵《红船颂歌》、《学雷锋》等节目,不时迎来阵阵掌声。刘美英、钱银行表演的反映抗日时期的曲剧《掩护》把演出推向高潮。该文化站站长侯兆阳说:“爱心艺术团扎根基层,服务群众,歌唱党的丰功伟绩,

唱得真精彩。”学生赫玉香说:“共产党英明伟大,一心为民,我要好好学习,早日成才,报效祖国。”

为了筹备这场演出,在两个多月前,刘美英就召集爱心演员,自费食宿,自费购买戏装道具,学戏词,走台步,练身段,一个动作练上几十遍。爱心演员钱银行在一家企业上班,为

演好《掩护》剧中的老汉,他利用下班的时间勤学苦练,坚持每天练习4个多小时。

郸城县爱心艺术团成立于2010年,是由刘美英夫妇自己出资牵头组织的民间文艺团体,几年来行程万里,为100多个村庄、学校、敬老院、广场演出360多场,深受群众好评。



图① 周口师范学院大门前又见排成一行的“红顶三轮车”在从事非法营运,没人进行管理。

图② 商贩把摊位摆在红绿灯下,严重影响了行人通行,路口(七一路与汉阳路交叉口西北角)就停放着一辆城管车辆,但并没有人前来执法。

图③ 为防止机动车、非机动车乱停乱放或者违规进入滨河公园,川汇区城管部门近期在人行道上设置了一道“防护墙”。

记者 李瑞才 摄



新闻110
8202345 8282345
欢迎提供新闻线索

大庆路与育新街交叉口堵车现象严重

市民李先生(电话 135XXXXXXX):大庆路与育新街交叉口,每天早起卖菜的三轮车摆在路中间,中午卖饭的小贩也往路中间挤,晚上夜市卖服装的更是厉害,几乎占满了整个路口。育新街来往车辆多,易造成严重堵塞,有损周口形象。希望城管部门和办事处治理一下。

管管“五得利”门口大车占道

市民王先生(电话 138XXXXXXX):昨日开车经过五得利面粉厂门口,发现很多拉粮食的大车都停在快车道上,绵延几百米,严重阻碍交通,许多车辆超车都要越过黄线,十分危险。希望交警管管!

(本报记者)

一吐为快

补足精神之“钙” 驱散心中之“鬼”

董建国

一段时间以来,迷信之风在某些地方少数党员干部身上有回潮迹象。干部迷信是因心中有“鬼”,源于精神“缺钙”。在开展“三严三实”专题教育过程中,着眼于党员干部的思想实际,向迷信之风“动刀子”,补足其精神之“钙”正当其时。

记者采访了解到,有的领导干部办公室里赫然摆放着“转运石”,有的以求签问卦预测仕途,有的提拔干部时竟要先看生辰八字,有的做决策竟请“大师”当顾问,使得有的工程因“大师”妄议而或建或拆,让群众颇有看法。

一些党员干部如此痴迷算命看相,一定程度上与当地的风俗习气分不开,但相关干部信仰缺失与价值观畸变也是不可忽视的重要方面。一些干部一味追求升官发财,认为必须依靠莫须有的神秘力量,于是陷入“不问苍生问鬼神”的怪圈;一些官员手脚不干净,做了亏心事怕东窗事发,于是求助迷信的精神按摩。由此观之,不管是求风水改变官运,还是贪腐后烧香寻求安慰,很大程度

上都是忘记了“我是谁”,搞不清“依靠谁”,迷失于“为了谁”,存在着精神上的迷失和行为上的堕落。

官员迷信还常常暗藏腐败。党员干部参与迷信活动,很少有自掏腰包的,常常是“花公家的钱,请自家的神”,“公款礼佛”、“风水干政”等难以避免。一些官员大搞风水工程,对地方建筑盲目折建,劳民伤财与工程腐败更是难以避免,损害党和政府的形象。

要祛除迷信思想的雾霾,唯有正本清源。加强思想道德建设,使党员干部坚定理想信念,树立正确的权力观、事业观,真正做到在服务人民方面虔诚而执着、至信而深厚。同时,对那些阳奉阴违,当面一套背后一套参与迷信活动的党员干部,更要严肃处理。

与其敬鬼神,不如敬苍生;与其求风水,不如谋实事;与其问签卦,不如修品德。按照“三严三实”专题教育要求,广大党员干部需自觉加强党性修养锤炼,早日补足精神之“钙”,以务实、清廉、担当的新形象赢得群众信任。

李志伟:“志”存高远创“伟”业

记者 岳建辉 文/图

和许许多多走南闯北的周口人一样,李志伟的人生也一样充满故事,故事里有打拼的辛酸,有挫折的痛苦,更有成功的喜悦。

1965年生于西华县逍遥镇李寨村的李志伟,1997年在广州市天河区租赁了2000多平方米厂房做起电脑桌。3年后,他改为专业生产办公家具。2009年他把工厂从广州市迁址到佛山市,投资3500多万元成立了佛山市亚特装饰材料有限公司。

如今,这位长相儒雅的中年男士身上已经没有了当年小木匠的影子。通过多年的探索创新,他创办的佛山市亚特装饰材料有限公司生产的高端系列办公家具成为国内的销售巨头,产品畅销日本、韩国、俄罗斯等国家。

不甘平庸 志存高远

五月的一个午后,“出彩周口人”采访组走进李志伟的总经理办公室。轻端茶杯,品一口醇香的红茶,他向记者讲述了自己的创业故事。

“1985年从西华卫校毕业,1986年到西华逍遥镇机械厂当学徒工,1990年到河南省人造板厂工作,尤其是做了业务员后,虚心向老销售员学习,足迹遍布全国各地。到外地推销人造板条件很艰苦,经常是住小旅馆,饿了就拿方便面就开水充饥,大部分时间都是在火车上度过的。1993年,由于业务突出,我被厂里任命为销售科长。”李志伟回忆说,做一名优秀的销售人员,不仅要具备灵活的头脑,丰富的交际艺术,更重要的是要讲诚信,更要吃苦耐劳。

1996年农历正月初八,河南省人造板厂在广州市设立销售办事处,李志伟任办事处主任。在广州工作期间,李志伟发现当时的电脑行业刚刚兴起,一台台式电脑卖1万多元,一台电脑桌只是几百块钱,主要原材料是三聚氰胺贴面板。李志伟发现生产电脑桌是个很大的商机,就从家乡带来了七八个技术工人。他辞去河南省人造板厂广州销售办事处主任职务,在广州市天河区租赁了2000多平方米的厂房,开始了自己的创业梦。“当时辞职,亲戚朋友都不理解,说是混砸了就没有退路了。说服家人后,我



李志伟在“出彩周口人”彩旗上签名。

从岳父和姐姐那里分别借来3万元钱作为启动资金。当时,由于资金少,我们只好买角铁焊制设备,设备做好了,但出来的板材呈菱形,板材不能用,还没开门就遇到了技术难题。”李志伟说,试产出来次品板子,给了自己当头一棒。

“当时,在广州有个老乡是做设备的,得知我遇到了难题,他答应帮忙,只用了一天一夜的时间,设备改制成功。但问题又来了,做电脑桌做不成,买别人的电脑桌回来自己拆卸研究,也没有弄懂。没办法了,我只好和妻子分头到其他电脑桌厂去高薪挖技术老师。当时工人的工资才1000元左右,一个技术师傅工资是5000元,但咬牙也要挺过去。”李志伟说,当时他和妻子的日子过得相当艰难。为了节省开支,他们在房东的顶楼上搭

个阁楼,由于房间狭小,穿衣服就得弯着腰穿。另有一个小间,既当厕所,又当厨房。每天天刚亮,他就和妻子每人骑一辆人力三轮车拉着电脑桌到当地的电脑桌市场去卖,一天要往返好几趟。

“每天拉着电脑桌从厂区到电脑桌市场,供货量大的时候,每天要往返十几趟,累得骨头像散了架,吃的苦头一般人很难想像。到了2001年,手里才有了一些积蓄,花几万元钱买了一辆面包车,不仅免受脚力之苦,而且工作效率有了很大提高。从那时起,我才算在广州市场站稳了脚跟。”他回忆说。

打造品牌 匠心独运

“你们现在看到的这个公司,是我在广州搬的第三次家,第一次在广州市天



李志伟在了解公司生产经营情况。

河区租赁了2000多平方米的厂房,第二次搬到天河区吉山村15000多平方米的厂房,2007年在佛山市买了50多亩地,到2009年底才正式搬到这里来。”穿行在幽静的办公区,李志伟领着记者参观佛山市亚特装饰材料有限公司花园式的厂区,优美的环境让人心旷神怡。

李志伟介绍说,当时电脑桌市场出现了饱和,生产电脑桌没有以前的利润大了。2003年,他开始转型从事高档贴面板的来料加工,高档贴面板是高档办公家具的原材料。也就是从那时起,他开始进军高档办公家具行业。2007年,他投资3500万元,注册成立了佛山市亚特装饰材料有限公司,搬进新址后,仅电力设施就投入了130多万元,修路投入了100多万元,建成两个生产厂区,全部实现自动化流水线作业。

谈到高端办公家具的发展方向,李志伟介绍说,目前,他们公司的“富迪雅”系列产品投放的市场都是国内一线城市,在国外的发达国家,“富迪雅”也很受青睐,因为公司产品的理念是环保、节能。李志伟对办公空间设计的思考的确独特而深入,他把办公家具当成艺术品来打造,用自己的设计与眼界,打破办公家具以往沉闷的印象,也让“富迪雅”这个品牌在办公家具领域闯

出了名气。

李志伟说,在我们的印象里一提到办公环境,大多还停留在格子间、大会议室等千篇一律的设计上。曾有调查显示,企业的管理者实际上70%的时间都用在沟通上,工作中70%的问题是沟通障碍引起的,可见沟通在工作中有多重要。“富迪雅”的销售模式都是订单式的,每年都在广州开展展会,接的订单够做一年的,能在全中国做销售巨头。目前,“富迪雅”系列产品所提出的口号是,让老百姓用上放心家具。在办公家具的基础上,又推出服务大众的绿色环保、无甲醛多层板、衣柜、卫浴等系列安全环保产品。

李志伟说,在占有人生三分之一时间的办公环境里,我们是否可以通过丰富功能、变换风格、调整原有办公规划比例等方法,来促进员工间的交流,增进对办公环境的喜爱,进而激发他们的工作积极性,提高工作效率。像办公规划设计比例,一个100人的公司,至少要有六七十个沟通的非会议室式的公共空间,可以是咖啡厅类型、户外类型,也可以是长餐桌、榻榻米类型。根据市场反馈的信息来看,我们总结出共性的需求,再根据企业类别,不断细化出个性化的需求,从而构建强大的各种类型公司的办公环境设计资源库。将来我们的产品只需要根据客

户类型、需求,进行相应的设计组合,从而快速实现富有个性化的标准化办公环境,“富迪雅”要想做得更好,就只能步步为营领先市场。产品的设计老是跟在别人后面学,就不会有创新,更不用说有发展了,标新立异的创意才是产品受青睐的根本。

点亮梦想 热心公益

梦想与责任,是李志伟各种努力的核心。在他成就梦想的同时,他也在点亮别人的梦想。李志伟说,从生产电脑桌时开始跟着他干的一帮销售员,现在个个都是年产值在几百万的老板。”李志伟说,邵赞峰是自己最早从河南省人造板厂带来的技术员,生产电脑桌时,李志伟派他到昆明做销售,目前,邵赞峰也有了属于自己的公司,拥有200多万元的资产。业务员李广宇,李志伟最早让他负责汕头地区的销售工作,现在他在汕头有了自己的公司。业务员郑伟负责厦门市场,目前,郑伟也有了属于自己的公司。业务员孙保华最初在贵州负责销售,而今也在贵州开办了自己的公司。谈起自己带出的销售队伍,李志伟娓娓道来,眉宇间显露自豪。李志伟说,看着当年跟自己一起打拼的弟兄们都创业有成,自己不仅心里感到欣慰,而且还小有成就感。

企业在快速发展,规模在不断扩大,看着自己一手经营起来的企业,李志伟深感肩上的责任沉甸甸的。“财富来自于社会,最终也将回归于社会。当一个人积累了一定的财富时就应该多做好事善事,回报社会,好心总会有好报。”李志伟说,前几年,老家李寨村在改厕时,村里发动在广州的人捐款,李志伟得知后第一个捐款2万元。在家乡修建校舍时,他又积极带头支持家乡的公益事业。在西华县开展美丽乡村建设时,他又带头捐款3万元。作为周口市政协委员,李志伟每次回老家开会时,总是关心家乡的公益事业,并积极建言献策。“还在做电脑桌的时候,我就做些力所能及的好事。当时我们租住在天河区一个村子,邻居张某某的儿子得了白血病,家里的积蓄都花光了,孩子命悬一线,我带头捐了1万元。街坊邻居们深受感动,踊跃捐款10多万元,使张某某走出了困境。”李志伟说,当时自己还不富裕,看到遇到困难的人能帮一把是一把。2006年,由于租住的厂房低洼,导致不少三聚氰胺板受水浸泡,直接损失160多万元。李志伟不但没有埋怨,而且还带头捐款10万元,帮助当地群众将地势抬高,疏通排水系统,改变了当地低洼易涝的环境。

千淘万漉虽辛苦,吹尽狂沙始到金。李志伟用事实再一次告诉了所有人——创业虽不易,但是只要志存高远,坚定目标,用心经营,总会创出一片新天地。

