河沿村"网"事

□记者 马治卫 通讯员 刘飞 文/图

大雪节气将至,冬意渐浓。

记者日前走进商水县练集镇河沿村, 听到家家户户院 子里不时传来机器的轰鸣声,定睛一看,工人们正在忙碌着 加工网框、网布。

在户主王成立家,他正在仔细查看产品质量。"现在是 渔网销售淡季,我们正组织工人备货、囤货,不然过罢年,订 一多就忙不过来了。"王成立说。

今年72岁的朱桂芹是工厂里的"老员工",去年她靠加 工网框挣了 4 万多元。"活儿不累,工资按件算,一天能挣 100 多元。再说,在家门口务工也不耽误干农活,方便得很!" 朱桂芹笑吟吟地说。

"别看我们村子不大,在当地名气却不小。全村约七成 以上的农户从事渔网加工,其中,有一定规模的加工企业就 有 78 家。"该村党支部书记韩学立说。

上个世纪60年代,河沿村村民多为翻砂工,主要制作 犁铧、鏊子等。该村后来逐步从加工网坠到加工渔网、从手 工生产到机械化生产,依托渔网产业,"网"出了村民的幸福

无独有偶,村里的年轻人也从渔网产业中"觅"到新商 机。村民王满仓中专毕业后,长期在外务工。2020年疫情期 间,他赋闲在家,看到村子里渔网销售困难,便着手在各大 电商平台干起了渔网销售工作。"产品主要销往江、浙等地, 一年下来能销售 4 万至 5 万单, 挣个 20 万元不成问题。最主要还可以方便照顾老人和小孩。"谈及收入, 王满仓信心 十足地说。打开手机,进入王满仓的直播平台,目前粉丝量 已达2万余人。

一边"织网",一边"触网"。依靠渔网与互联网这两张 "网",河沿村一批思想活跃的年轻人支起手机支架,为当 地村民架起了"致富金桥",在带动直播带货的同时,还给 农村妇女与老年人提供了在家门口就业的机会,真正开创 了"双网"互促的经济发展模式,成为助推乡村振兴的"源 头活水"。

"兴一项产业,富一方百姓。目前,河沿村开设网店的企 业及个体工商户已达78家,他们大多是夫妻档、父子兵,以 销售渔网等产品为主,销售渠道主要集中在淘宝、拼多多等 电商平台,年销售额3亿多元,产品主要销往我国沿海地区 以及俄罗斯、韩国等。"练集镇镇长位永齐说。

"路通了,灯亮了,现在的村子越来越漂亮了。"这是河 沿村村民的真心话。2022年2月,在河沿村党支部的倡议 下,村民们踊跃捐款 15.68 万元,用于改造提升村内景观、打 造微型公园、配置健身器材等;2023年6月,村内企业再次 自发捐款22万元,重新硬化了村内2000多米的道路,极大 地改善了村中基础设施,村容村貌也从"脏乱差"蜕变为"洁

"在瞬息万变的环境中,只有转变观念、守正创新、精益 求精,才能凝聚力量、站稳脚跟,做大做强渔网产业。"谈及 近年来渔网产业的发展,练集镇党委书记刘风雷深有感触。 在当地党委政府的鼓励和支持下,河沿村里的不少企业更 新了生产设备,小小的渔网已经成为当地村民的"致富网"



村民在加工渔网。



百名记者大走访

西华奉母:红薯是个宝,粉条赛"金条"



工人在制作红薯粉条。

□记者 张猛 孙靖 文/图

"小雪封地,大雪封河,什么节气干什么活, 天一冷地里的庄稼基本都不会再长了,现在正 是收红薯、加工红薯的时候。"近日,在西华县 奉母镇,红薯产业经营者张国恩告诉记者。张 国恩在当地的红薯种植户中很有名气,村民基 本上都知道他。他出名是因为他的红薯产业做 得大,红薯育苗、种植、打粉,加工红薯粉条,他 样样在行。

"在别的地方加工八九斤红薯出一斤粉(红 薯淀粉),在他这里六七斤就能出一斤粉。他的 设备好,能直接打成粉,省了我们很多工夫。 前来加工红薯的农户说。当地的红薯种植户比 较多,再加上当地政府的扶持政策,张国恩决 定做大红薯产业,建起了厂房,购置了较为先 进的加工设备。

"俺这里的土壤是莲花土,适合种红薯,所 以种红薯的农户较多,再加上这几年镇里也比 较重视,种红薯相对来说效益比较可观。"西华 县奉母镇盆里村党支部书记李高峰说。

念好产业致富经, 奏响乡村振兴曲。近年 来,奉母镇大力发展特色支柱产业,推动农业 增产、农民增收,持续发展壮大村集体经济。该 镇结合自身产业发展实际,采取"走出去"与 "请进来"相结合的方式,提升特色产业发展水 平,打造红薯种植、红薯嫩叶有机加工、红薯粉 条加工产业链。同时,制订产业发展规划,明确 上栽品种保优势,搭配品种满需求 定位,引进豫薯13、商薯19两个优质品种,按 照红薯品种、收购用途及消费群体差异,进行 分类加工,产业优势初显。目前,该镇年红薯种 植面积6000余亩,红薯嫩叶年产值43万元,成 品红薯年产值 980 余万元,红薯粉条年产值 6500 余万元。

政府服务是产业发展的"强引擎"。奉母镇 以服务产业发展为理念,通过完善基础设施、

创新销售模式、提供政策支持、完善配套措施, 为产业振兴提供有力保障。该镇借助电商平台, 推介优质特色农产品,打造"直播+助农"新模 式,去年线上销售粉条15万余公斤、销售额 240余万元,同时与大型商超、农贸市场等加强 合作,扩大销售范围,产品销售至上海、广州、香 港等地。

奉母镇的红薯及红薯粉条,以优良的品质 赢得广大消费者的青睐。红薯产业的壮大让农 民们发现自己脚下的泥土也能长出"金疙瘩", 成为农民增收致富的好抓手。



工人在晾晒红薯粉条