

邮储银行周口市分行

金融“活水”润泽养牛产业

本报讯 2025 年中央一号文件明确指出,要“扶持畜牧业稳定发展,推进肉牛、奶牛产业纾困”,“着力壮大县域富民产业,发展乡村特色产业,完善联农带农机制,拓宽农民增收渠道”。中央一号文件发布以来,邮储银行周口市分行积极响应,为推动农业增效益、农村增活力、农民增收入提供金融支撑。

太康县是畜牧大县。邮储银行周口市分行针对近两年太康县养殖户遇到的资金问题,创新推出“养牛贷”金融产品,源源不断为养牛产业注入强劲发展动力。2 月 24 日,邮储银行太康县支行负责人带领信贷团队,前往太康县马头镇乡村振兴建设办公室,与养殖户进行面对面交流,指导养殖户正确使用“养牛贷”,认真倾听养殖户的使用感受,广泛收集意见和建议。针对养殖户提出的各类问题,该行工作人员耐心解答、详细讲解,帮助养殖户深入了解这一金融产品。

养殖户反映,之前的贷款产品普遍存在期限短、额度低、担保抵押要求高的问题,无法满足当下肉牛规

模化、集约化、标准化养殖资金需求。邮储银行周口市分行认真走访调查,综合研判,及时推出“养牛贷”金融产品,额度最高 200 万元,贷款期限增加到了两年,有效满足了养殖户的资金需求。

除提高额度和延长年限外,该行还放宽担保条件、降低贷款利率、简化办事流程。太康县马头镇马东村养殖户李某年后采购牛犊急需周转资金,一个电话,信贷员便赶到牛场,通过手机为他办理了 50 万元的贷款。李某赞叹道:“在手机上一申请,贷款就下来了。贷款准备一部分用于购买小牛,另外一部分用于购买饲料。”

自 2023 年 12 月“养牛贷”推出以来,邮储银行周口市分行为太康县 156 户养殖户授信,行业覆盖率达 83%,发放贷款 279 笔、2.2 亿元。

下一步,该行将加大资金投放力度,把贷款投放扩展到养殖户上下游产业,涵盖饲料、秸秆回收、屠宰等行业,满足全产业链的资金需求,推动产业健康持续发展,为周口建成农业强市贡献金融力量。(张雅欣)

邮储银行周口市分行

推进房地产融资协调机制落地见效

本报讯 房地产融资协调机制建立以来,邮储银行周口市分行牢牢把握房地产工作的政治性、人民性,强化责任担当,积极主动作为,因地制宜制订服务方案,在确保资金安全和项目可行的基础上,建立授信审批绿色通道,高效审批,着力推动房地产融资协调机制落地见效。

淮阳区“明月滨河”项目,区位优势、交通便利、配套完善,是周口市房地产融资协调机制重点支持项目。在获取项目清单的第一时间,邮储银行周口市分行主动对接,实行“一把手负责制”,深入分析“明月滨河”项目可行性,秉承“一户一策”“应贷尽贷”理念,多次召开专题推进会,

分析研判项目情况,为该项目制订金融服务方案,协调解决项目推进过程中遇到的难点、卡点、堵点,实现贷款授信批复 9500 万元。

截至目前,邮储银行周口市分行授信 5 个房地产项目,授信金额 8.35 亿元,实现投放 4.92 亿元,精准支持房地产项目的合理融资需求,为周口市房地产市场注入了新活力。

下一步,邮储银行周口市分行将继续围绕房地产融资协调机制工作要求,秉持服务实体经济的初心和使命,发挥国有大行在落实国家战略中的引领作用和“头雁效应”,持续提升金融供给能力,全力做好金融服务,为房地产市场稳健运行贡献金融力量。(张雪)

邮储银行周口市分行

深化金融服务 滴灌“千企万户”

本报讯 小微企业是扩大就业、繁荣市场、改善民生的重要支撑。小微企业融资协调机制建立以来,邮储银行周口市分行认真开展“千企万户大走访”活动和“行长进万企”活动,以金融服务助力小微企业释放澎湃动能。

周口易通科技有限公司是一家从传统网吧起步的企业,两次关键的“跨越”都有邮储银行的金融支持。2014 年,在得知企业经营者面临 100 万元的资金缺口后,邮储银行淮阳区支行快速响应,仅用 3 天就完成 80 万元的个人经营性贷款审批,助力企业转型升级,并培育出电子产品销售新业态。

2024 年邮储银行淮阳区支行在

走访企业时发现,因流动资金出现缺口,严重制约其电商业务拓展。针对这一痛点,该支行组建专项服务团队,创新运用“信用+场景”授信模式,5 天时间完成 500 万元的信用贷款审批,激活企业线上业务发展动能。如今,在邮储银行全周期金融服务支持下,该企业 2024 年销售额突破 2.2 亿元,稳居电子产品网络销售百强榜单。

“小微企业融资协调机制的本质是打破部门壁垒,让政府和银行围着企业转。”邮储银行周口市分行相关负责人表示,开展“千企万户大走访”活动不是简单的走过场,而是真正为企业“把脉问诊”。下一步,他们将继续深化走访成果,为实体经济高质量发展注入强劲金融动能。(张淑玲)

邮储员工风采录

扎根基层一线 践行金融初心

——记邮政储蓄银行项城市西大街西段支行信贷客户经理薛孟杰郭哲一

薛孟杰,硕士研究生学历,2020 年 6 月加入中国共产党,2021 年 6 月毕业于湖南工商大学,2021 年 9 月加入邮政储蓄银行项城市支行,现任邮政储蓄银行项城市西大街西段支行信贷客户经理。

参加工作以来,薛孟杰始终以高度的政治责任感和饱满的工作热情扎根基层,2024 年被评为邮储银行周口市分行优秀共产党员。

党建引领的“螺丝钉”。作为一名党员,薛孟杰积极开展精神文明创建工作,认真落实“主题党日+”模式,将理论学习与业务实践深度融合,组织党支部党员开展“红色观影”活动,推送党史知识、廉政案例、节假日廉洁提醒。

职工信赖的“暖心人”。作为工会工作的具体落实者,薛孟杰

认真收集职工意见建议,通过职工代表大会反映职工心声,组织职工参加心理健康知识培训课程,开展丰富多彩的职工文体活动,帮助家庭困难及父母满 70 岁的职工申请专项补助,让职工真切感受到“娘家人”的温暖。

行政保障的“勤务兵”。面对综合管理事务繁杂、人手紧张的情况,薛孟杰毫不退缩,保质保量做好日常工作。在金融业务旺季,薛孟杰主动到网点帮忙,与当地邮政公司开展邮银协同工作,以实际行动为邮储银行高质量发展贡献力量。

在平凡的岗位上,薛孟杰始终保持着共产党人的赤子之心,用忠诚书写担当,用实干践行使命,让党徽在基层金融服务的实践中熠熠生辉。

邮储银行“科创贷”助力民营企业擦亮“智造”新名片



邮储银行周口市分行负责人到中玻玻璃走访调研。

本报讯 民营企业的发展离不开金融支持,金融在企业发展的各个阶段都起着至关重要的作用。近年来,邮储银行通过“科创贷”这一金融产品,对周口市淮阳区一家玻璃制造企业提供有力支持,帮助企业从资金困境中突围,实现技术升级,成为国内结构玻璃行业的领军者。

河南中玻玻璃有限公司是周口市淮阳区一家国家级高新技术企业,专注于高端玻璃的生产、加工、销售和安装。该公司先后参与建设全国各地多个地标建筑工程,成为多家知名企业的供应商。然而,就是这家省级“专精特新”企业,也曾因研发投入陷入资金困境。

“2021 年,受疫情等因素的影响,我们公司曾一度面临资金周转难题。关键时刻,邮储银行淮阳区支行雪中送炭,通过‘科创贷’,仅用 3 天时间,就给我们发放了 300 万元的纯信用贷款,打破了传统抵押贷款的担保限制,帮助我们渡过了最艰难最关键的时期。”中玻玻璃副总经理王科回忆道。

随着企业的不断发展,受市场竞争加剧、原材料价格上涨等因素影响,中玻玻璃决定加大研发投入力度,并对生产设备进行智能化升级改造。2022 年,邮储银行周口市分行行长高文胜多次带队到该公司调研,认真了解企业在生产经营和融资过程中存在的难点,为其匹配更加契合的金融产品,分两笔发放了 2000 万元的三年期

贷款。得益于及时有效的资金支持,中玻玻璃经营效益稳步提升。2024 年,邮储银行将中玻玻璃的授信额度提高到 5000 万元。

“在邮储银行周口市分行‘科创贷’和 5000 万元中长期贷款的支持下,我们及时完成了智能化升级改造。这笔资

金为我们公司注入了强劲的发展动能,不仅帮助我们实现了领跑中国结构玻璃行业的发展规划,更体现了邮储银行作为国有大行,服务实体经济的硬核担当。”王科的激动之情溢于言表。

邮储银行周口市分行始终坚守服务“三农”、城乡居民和中小企业的品牌

定位,积极践行中小微企业融资协调机制,开展“千企万户大走访”活动,推进供需两端衔接,积极主动履行社会责任,近 3 年为 985 家民营企业投放贷款 70.81 亿元,其中,科技型企业 306 家,中长期贷款占比超 40%,成为支持地方经济发展的重要力量。(任高尚 文/图)

产品介绍

生肖主题信用卡

白金卡:最高 50 万元,主卡 500 元/年,附属卡

200 元/年,刷卡满 20 笔或消费满 7 万元免次年

金卡:最高 10 万元,主卡 125 元/年,附属卡 60

元/年,首年免,消费满 6 次免次年

蛇年生肖专属邮票卡面,限时发行一年。

特色权益

1.多项资费减免。金卡等级客户减免销户费、短信服务费、同城本行溢缴款取现费。白金等级客户减免挂失费、换卡费、销户费、短信服务费、卡片快递费、补制账单费、调阅签购单费和境内本行溢缴款取现费。

2.贵宾专线服务。专属白金卡贵宾专线 40089-88888,24 小时服务。

3.专属积分礼遇。金卡等级客户:快捷支付享积分,持卡人生日当日消费享双倍积分,附属卡不单独累计积分,所获积分自动合并计入其主卡账户中。白金卡等级客户:快捷支付享积分,持卡人生日当月消费享双倍积分,附属卡不单独累计积分,所获积分自动合并计入其主卡账户中。

该卡片激活后收取 58 元工本费。

鼎雅白金卡 / 标准金卡

白金卡:最高 50 万元,主卡 500 元/年,附属卡 200 元/年,首年免,刷卡满 20 笔或消费满 7 万元免次年

金卡:最高 20 万元,主卡 125 元/年,附属卡 60 元/年,首年免,消费满 6 次免次年

鼎雅白金卡新客消费活动时间:即日起至 2025 年 10 月 31 日 23 时 59 分 59 秒。

活动期间成功核发邮储银行鼎雅白金信用卡主卡的中国邮政储蓄银行信用卡主卡新客户(附属卡用户不可参与),核卡日起,每自然月任意消费满 5000 元,可获得 1 次会员 5 选 1 抢兑机会,包括腾讯月卡会员、芒果月卡会员、优酷月卡会员、爱奇艺月卡会员、哔哩哔哩月卡会员,每个客户每自然月最多可获得 1 次机会参与,当月有效,活动期间内每个客户限参与 6 次。

更多活动细则可在“邮储信用卡 APP——首页——活动礼遇——鼎雅白金卡新客消费活动”查询。

鼎雅白金卡特色权益

1.多项资费减免。减免挂失费、换卡费、短信服务费、卡片快递费、补制账单费、调阅签购单费和本行境内溢缴款取现费。

2.贵宾专线服务。专属白金卡贵宾专线 40089-88888,24 小时服务。

3.优质增值服务。主卡客户可享不限次数道路救援及每年 1 次的代办年检服务。

更多活动细则可在邮储信用卡 APP——精选——权益中心查询,以邮储银行最新官网发布为准。

咨询电话

周口市分行:15638013982

扶沟县支行:15896748553

商水县支行:18236938369

太康县支行:13673642271

项城市支行:13839473329

沈丘县支行:15936083871

郸城县支行:15083199362

鹿邑县支行:15896755691

淮阳区支行:13213248962

西华县支行:13271170887

广告

2025 邮储信用卡
美好生活季

邮储小绿卡



购买年货最高享免单

持卡人在全国指定万达广场、万象城、万象汇、万象天地,及其他本地商圈、商户门店使用邮储信用卡消费有机会享:

- 天天立减最高免单。
- 当月消费满6天,免费领10元代金券。
- 新客户免费领25元代金券。



扫一扫立即申请办卡



扫一扫查看活动商户

*数量有限,先到先得。活动名额根据实际消费情况调整,名额使用规则以活动页面进度条、库存展示、收银台展示为准。当日/当月活动结束后时间以名额消耗为准。
具体活动时间、名额及有效期、参与条件、退换货等其他详细规则请参见邮储信用卡App首页超值优惠券页面。



A股股票代码: 601658
H股股票代码: 1658
客户服务热线: 95580
网址: www.psbc.com

[扫一扫更多惊喜]



中国邮政储蓄银行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

绿色让生活更美好